# Die perfekte Präsentation

# 1. Der Inhalt

## 1.1 Thema

## 1.2 Präsentationsziel

## 1.2.1 Informationspräsentation

## 1.2.2 Meinungspräsentation

## 1.2.3 Entscheidungspräsentation

## 1.2.4 Verkaufspräsentation

## 1.3 Meine Kernaussage

## 1.4 Welche Tiefe soll mein Thema haben

## 1.5 Dauer

# 2. Die Teilnehmer

## 2.1 Wie viele Teilnehmer erwarte ich

## 2.2 Zusammensetzung

## 2.3 Erwartungen

## 2.4 Vorwissen

## 2.5 Fachvokabular bekannt?

## 2.6 Stimmung

# 3. Die Vorbereitungen

## 3.1 Räumlichkeiten

## 3.2 Unterlagen

## 3.3 Medien vorhanden und getestet

## 3.4 Sitzordnung

# 4. Die Präsentation

## 4.1 Negative Fragen

### 4.1.1 Mit welchen Fragen muss ich rechnen?

### 4.1.2 Von welchen Fragen hoffe ich, dass sie nicht gestellt werden?

### 4.1.3 Welche Fragen könnten mich verwirren?

### 4.1.4 Von welchen Fragen weiß ich, dass ich keine Antwort darauf habe?

### 4.1.5 Welche Frage trifft meinen schwächsten Punkt in der Präsentation?

### 4.1.6 Welche Frage bringt nachträglich einen Fehler oder eine Unterlassung zu Tage?

## 4.2 Positive Fragen

### 4.2.1 Welche Fragen würde ich gerne hören?

### 4.2.2 Welche Fragen zeigen mich von der besten Seite?

### 4.2.3 Welche Frage bezieht sich auf den stärksten Punkt?

### 4.2.4 Welche Frage würde ich mit selbst stellen, wenn ich mit meiner Präsentation zugehört hätte?

### 4.2.5 Welche Frage bezieht sich auf einen Erfolg, den ich mit meiner Präsentation zum Ausdruck